

# IL NOSTRO CLUSTER È SEMPRE PIÙ PROIETTATO VERSO L'ESTERO

**“Dalla Russia al Giappone, fino alla Corea del Sud, continuano ad arrivarci richieste di incontri per conoscere le nostre aziende”, spiega Gaetano Bergami, Presidente IR4I.**



Si è appena concluso il primo Meeting tra il Cluster IR4I (Innovation & Research for Industry) e l'Areospace Cluster di Samara, regione Russa tradizionalmente legata all'industria automobilistica e aerospaziale. Proviamo a tracciare un bilancio della settimana di lavori con Gaetano Bergami, Presidente del Cluster emiliano romagnolo.

**Quale significato ha questo primo Meeting?**

“Innanzitutto conferma come il nostro gruppo di imprese sia ormai diventato appetibile sui mercati internazionali. Anni di lavoro e presenza a fiere e incontri a livello mondiale stanno dando i loro frutti. A questo B2B con la Regione di Samara seguirà una nostra visita da loro, nel frattempo ci stanno cercando anche da Giappone, Corea del Sud e da altri mercati”.

**Durante le visite nelle aziende del Cluster ha trovato interesse da parte dei Russi?**

“Assolutamente sì, più che interesse, direi che erano meravigliati dal nostro livello di qualità e dalla nostra capacità di specializzarci ad altissimi

livelli in settori di nicchia. In Russia ci sono aziende di dimensioni enormi, hanno materie prime a portata di mano e laboratori scientifici e di ricerca all'avanguardia. Noi, però, forti della nostra tradizione nel settore motoristico e del packaging, abbiamo sviluppato un livello di qualità difficilmente eguagliabile. Oltretutto le nostre aziende hanno tutte le certificazioni internazionali, fattore da non dare per scontato quando si va all'estero”.

**Concretamente quali opportunità apre questa collaborazione?**

“Il nostro è un cluster del settore Automotive con produzioni anche nell'aerospaziale, queste sono le due industrie trainanti della regione di Samara, per cui le opportunità sono veramente tante”.

**Russia, Giappone, Corea... diventa opportuno superare i confini europei?**

“Sì, non basta più uscire dall'Italia, ora bisogna guardare anche oltre i confini dell'Europa. I grandi player sono fuori da qui e noi a loro dobbiamo rivolgerci”.

**Il cluster IR4I è in salute?**

“Direi che questo evento lo conferma. Nel 2018, in particolare, possiamo dire di aver raggiunto la stabilità a livello di soci. Nei primi anni di vita del Cluster il numero era maggiore, ma le maglie di ingresso erano più larghe. Ora abbiamo fatto selezione e sono rimaste 30 imprese, tutte motivate, con fatturati positivi e grandi investimenti nello sviluppo e

nella ricerca”.

**Quali altri impegni avete a breve e medio termine?**

“A metà novembre andremo in Russia a contraccambiare la visita, e cercheremo di capire se sarà possibile una collaborazione fra i due cluster. Dal 4 al 6 dicembre saremo poi alla fiera Aeromart di Tolosa, in Francia, uno degli appuntamenti più importanti al mondo”.



IN ALTO: foto di gruppo al B2B di Castel San Pietro Terme.

QUI SOPRA: una fase degli incontri B2B.

SOTTO A SINISTRA: la delegazione in visita all'azienda del cluster Davi di Cesena.

SOTTO A DESTRA: Mikhail Krishtal ( Rettore dell'Università statale della città di Togliatti)



## UNIVERSITÀ STATALE DI TOGLIATTI: RICERCA E INNOVAZIONE PER L'AUTOMOTIVE

Durante la settimana del Meeting è stata molto apprezzata la presenza di Mikhail Krishtal ( Rettore dell'Università statale della città di Togliatti), che ha posto l'attenzione sul grande lavoro di ricerca e sviluppo che si svolge all'interno dei laboratori universitari della città russa. Il settore delle tecnologie per lo sviluppo dei motori nell'automotive è quello su cui maggiormente si concentra l'attenzione, con ripercussioni anche sull'aerospaziale e su altri segmenti industriali. Data la ricchezza di materie prime sul suolo russo, nell'ultimo periodo si stanno studiando diverse applicazioni usando come materiale il magnesio, molto leggero e performante.

